

St-Domingue, les Antilles : la vente des esclaves



Documents d'accroche

... → Soigner la « cargaison » avant sa vente

« Dès que l'on est à la vue des terres d'Amérique, il faut avoir soin de leur faire raser la tête et la barbe, leur faire donner de l'huile de palme pour se frotter, augmenter leur nourriture et leur boisson, les faire danser et chanter, les caresser et mettre tout en œuvre pour les mettre dans la joie. »

Père Labat, *Le voyage du Chevalier des Marchais*, 1730.

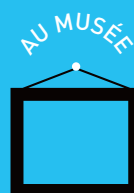
... → La vente à bord



La Marie Séraphique, navire de traite atlantique.

La vente vient de commencer. Sur le pont du navire, par petits groupes les captifs sont présentés aux acquéreurs arrivés en barque.

St-Domingue, les Antilles : la vente des esclaves

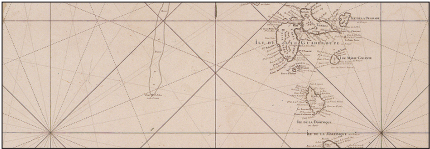
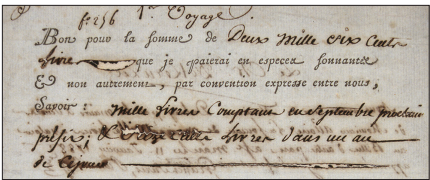


Collecte d'informations

Questionnement validé :

.....

→ **Relevez** d'après les objets ci-dessous (et leurs cartels) les informations permettant de répondre à votre questionnement.

Objets	Éléments de réponse au questionnement
Salle 13. Livre thématique : St-Domingue. 	
Salle 13. Carte : Les colonies françaises aux Antilles. 	
Salle 13. Tableau des finances de St-Domingue en 1790. 	
Salle 13. Totem sur la vente des esclaves. 	
Salle 13. « Bon pour l'achat d'un homme ». 	

St-Domingue, les Antilles : la vente des esclaves



Réponse structurée

- À l'aide des informations relevées, **rendez compte de votre étude à travers un discours oral** structuré qui répondra au questionnaire que vous avez posé.
- Vous n'aurez pas le temps de rédiger, **cette fiche est donc juste un guide pour votre oral**. En groupe, **établisiez** d'abord un **plan en 2 à 4 parties** qui apportent toutes des éléments de réponse à votre questionnaire. Prévoyez une **introduction qui présente votre thème, votre questionnaire et votre plan** ; un **développement en 2 à 4 parties** et une **conclusion qui résume la réponse** à votre questionnaire en une phrase.

Questionnement validé :

.....

Titre des parties	Objets retenus / informations	Qui parle ?

Barème :

1 Structuration de la réponse selon un plan / **3** Pertinence des informations / **4** Justification de l'objet devant lequel a lieu la présentation / **1** Qualité globale de l'expression orale / **1** Prise de parole collective.